



Schnell wachsendes Sustainable-Food-Startup sucht ab sofort **höchst motivierte*ⁿ Sales Mitarbeiter*ⁱⁿ** (m/w/d) - Vollzeit, Wien!



Über uns:

Unverschwendet rettet Obst und Gemüse das zu klein/groß/unschön/viel ist und macht daraus köstliche Feinkost wie Marmelade, Chutney, Sirup, Pesto und mehr. Was wie ein kleiner netter Feinkostbetrieb klingt ist jedoch nur der Anfang: Die letzten Jahre haben wir weit über 1.000.000 kg Obst und Gemüse angeboten bekommen und unser Ziel ist es dafür umfassende Lösungen zu finden.

Wir suchen dich:

Du bist eine kommunikative Persönlichkeit, kannst andere leicht begeistern und hast große Freude an intensiver Zusammenarbeit mit Kund*Innen und Partner*Innen. Du arbeitest gerne im Team, aber auch selbstständig und vor allem genau, und lässt dich von einem hektischen Arbeitsalltag nicht aus der Ruhe bringen. Du traust dir zu neue Kund*Innen zu identifizieren, zu erreichen und langfristig zu gewinnen. Du hast eine große Liebe zu Lebensmitteln und ein Verständnis von Nachhaltigkeit. Du weißt, dass das Leben im Startup nicht besonders gut bezahlt und kein Zuckerschlecken ist, aber dir ist bewusst, dass die Erfahrungen, Möglichkeiten und Aufstiegschancen ein viel wertvolleres Asset für dein Leben sind. Du willst mehr als einen 08/15 9 to 5 Job.

- Du bist gut in der Akquise potenzieller Neukund*Innen und in der professionellen Betreuung von Bestandskund*innen - egal ob lieber kleiner Feinkostladen oder Forbes Top 100 Unternehmen
- Du bist eine sehr gute organisatorische und administrative Unterstützung (z.B. Erstellung von Angeboten, Rechnungen, Analysen, Statistiken, Recherchetätigkeiten und Verkaufsunterlagen) inklusive Projektmanagementenerfahrung
- Du verfügst über sehr gute MS-Office-Kenntnisse und hast kein Problem damit neue Tools (von Slack und Asana über Pipedrive bis Salesforce) zu lernen und meistern

Von Vorteil:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B Vertrieb inklusive nachhaltiger Sales Erfolge
- Du bist eine gut strukturierte Vertriebspersönlichkeit, die es gewohnt ist tagtäglich intensiv mit einem CRM zu arbeiten und die administrativen Parts des Verkaufsprozesses präzise und nachhaltig abzuwickeln
- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Marketing & Sales und/oder bringst vorzugsweise Berufserfahrung im Verkaufsbereich mit

Was dich erwartet:

Ein höchst motiviertes 7 köpfiges Team mit viel Expertise, das in großen Schritten die spannende Welt der Lebensmittelindustrie erforscht und umkrepeln will. Das Startup Leben in all seinen Facetten, nur dass wir statt der üblichen "Garage" einen Marktstand am Schwendermarkt als Küche, Büro, Lager und Zentrale nutzen. Gutes Essen von unseren lieben Marktnachbar*Innen dem Landkind und zwischendurch ein bisschen Marktleben, während wir tiefgehende Diskussionen über den Impact unserer Maßnahmen führen und an unseren Sorten und Produkten tüfteln. Dir sind in den nächsten Jahren deine persönliche Entwicklung, samt spannende Herausforderungen und ein liebevolles Umfeld wichtiger, als sofort das große Geld zu machen? Dann würden wir uns sehr freuen von dir zu hören!

Wir freuen uns ab sofort über eure Bewerbungen und antworten ab KW2 in 2020.

Für diese Vollzeit Position gilt die Bezahlung laut Kollektivvertrag Lebensmittelgewerbe und Qualifikationen. Schicke deine aussagekräftige Bewerbung (Kurzes Motivationsschreiben & Lebenslauf) an Andreas Diesenreiter per Mail an bewerbung@unverschwendet.at. Mehr Info findest du auf unserer Website unter: www.unverschwendet.at

